



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

Dossier de compétences

HAMZA HABIB-IMNAII

Disponibilité : Immédiate

Acheteur Indirect/Capex

8 ans d'expérience

Licence Pro Supply Chain Management

IAE Clermont-Ferrand



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

Résumé

DOMAINES DE COMPETENCES :

Environnement : Aéronautique, Métallurgie, Sous-traitance mécanique, peinture et TS
Famille d'achats : Capex, Indirect, Moyen généraux, IT
Achats de production : Hydraulique, Mécanique, Electronique, Peinture, Produits Chimiques, Motorisation, Instrumentations, M1, Sous-traitance
Achats de service : Facility Management, Transport, PI, Energies

DERNIERES EXPERIENCES :

Période	Société	Fonction
Nov 2020	Seleda	Consultant Achats
Mars 2018 - Dec 2019	SPI	Responsable Achats & Appros
Mars 2013 - Mars 2018	Deshons Hydraulique	Responsable Achats & Logistique
Nov 2010 - Nov 2012	Auvergne Aéronautique	Chargé de Projets Supply Chain
Sept 2009 - Sept 2010	CSP	Chargé de Projets Supply Chain (alternance)
Sept 2007 - Aout 2009	Kartoo	Commercial Export (alternance)

CONNAISSANCES TECHNIQUES :

Informatique : Clipper, Sage, MS Office, SAP

Anglais : Bilingue



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

Parcours professionnel (1/8)

Nov 2020

Consultant Achats

Seleda.

Mission : Optimisation des achats indirects

Famille d'achat : Achats indirects

- Création et développement d'organisation et de stratégie Achats
- Pilotage de projets d'optimisation des coûts d'achats directs et indirects
- Pilotage de projets d'optimisation de la supply chain



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

Parcours professionnel (2/8)

Mars 2018 - Dec 2019

Responsable Achats & Appros



Mission : Déploiement de la politique achats groupe sur la région sud-ouest

Famille d'achat : Consommables, peinture et produits chimique

1) Gestion des Appel d'Offres

- Négociation des conditions tarifaires et contractuelles avec les fournisseurs
- Gestion et optimisation d'un outil de comparaison de prix
- Vérification, mise en œuvre et suivi des contrats en signature
- Gain de 8% en 2018 et 2019 sur les contrats hors prod
- Gain de 11% en 2018 sur les achats de classe C

2) Data Cleansing

- Collecte (SI ou papier) et analyse des données des achats de production
- Travail étroit avec les fournisseurs pour assainir les données
- Intégration de données fiables et complètes

3) Optimisation des stocks (consommables)

- Audit terrain et dégagement des axes d'amélioration
- Constitution d'équipe et définition des objectifs
- Weekly point et reporting auprès du siège
- Réduction du taux de rupture de 100% sur les stocks tampons



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

Parcours professionnel (3/8)

Mars 2018 - Dec 2019

Responsable Achats & Appros



Mission : Déploiement de la politique achats groupe sur la région sud-ouest

Famille d'achat : Consommables, peinture et produits chimique

4) Mise en place process pour optimiser interventions prestataires sur site client (Dassault)

- Audit terrain
- Rédaction de draft process et validation tripartite (Fournisseurs / SPI / Client)
- Communication tripartite
- Mise en œuvre et vérification du suivi par les équipes terrains
- Réduction du temps de préparation des interventions :
 - Avant = 11 jours ouvrés
 - Après = 4 jours ouvrés

5) Gestion des KPI et reporting

6) Management : 2p. (Achats et Appros)



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

Parcours professionnel (4/8)

Mars 2013 - Mars 2018

Responsable Achats & Logistique



Mission : Création et développement des services achats et logistique

Famille d'achat : Achats directs & indirects

1) Mise en place d'accords fournisseurs

- Réduction de 20% des coûts d'achats chez le fournisseur #1
- Réduction de 16% des coûts d'achats du banc DH1200 pour le Rafale (Dassault)
- Réduction de 50% des prix des coupleurs hydrauliques Stratoflex (priorisation des volumes)
- Réduction de 30% des coûts d'achats de flexibles hydrauliques
- Stock de consignation sur coupleurs hydrauliques critiques : 16 semaines à 2 semaines

2) Mise en place d'un magasin et re-paramétrage ERP (projet transversal)

- Identification et croisement des références en magasin et ERP
- Assainissement du SI et définition des nouvelles familles, sous-familles et codes articles
- Élimination des stocks et élaboration des procédures d'inventaire comprenant la dimension finance
- Définition des flux physiques et règles de gestion du magasin (E/S)
- Classement ABC des articles après évaluation du taux de rotation
- Association d'informations aux articles de la base :
 - Cycle d'appro
 - Fournisseurs principaux et alternatifs
 - Ref. fournisseurs et fabricant
 - Localisation magasin
 - Prix (PMP / Grilles tarifaires et prix marché)



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

Parcours professionnel (5/8)

Mars 2013 - Mars 2018

Responsable Achats & Logistique



Mission : Création et développement des services achats et logistique

Famille d'achat : Achats directs & indirects

3) Gestion des approvisionnements

- Saisie et suivi des commandes fournisseurs
- Reporting de l'état des commandes lors des réunions de production
- Contrôle des flux des PR

4) Automatisation et numérisation des commandes et relances fournisseurs

- Identification flux existants (impression papier, fax, classement classeur magasin) ⇒ Établissement d'un nouveau process via SI + paramétrage SI
 - Résultat : 0 déplacement / 0 papier
- Application d'une routine journalière pour relance fournisseurs sur ARC et retard fournisseur
 - Résultat : Taux de réception ARC : 30% à 80% en 2 ans
 - Résultat : fiabilisation de la chaîne de production car plus d'ARC

5) Management

- Magasinier (réception, stockage, commandes de visserie, expéditions)
- Préparateur d'affaires (préparation des sous-ensembles pour le montage, logistique interne et de sous-traitance)



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

Parcours professionnel (6/8)

Nov 2010 - Nov 2012

Chargé de projets supply chain



Mission : Réimplantation et optimisation des stocks

Famille d'achat : M1

- Étude d'optimisation des transports en amont (Tournée du Laitier / Milk Run)
- Achat / Approvisionnement de M1
- Audit logistique (référentiel certifié)
- Chargé de Projets / Réimplantation des Stocks de pièces finies et pièces élémentaires (politique Lean) :
 - Dimensionnement de l'espace utile
 - Suppression du stock mort et désactivation des codes articles non utilisés ou en doublon
 - Agencement des ensembles de pièces élémentaires en respectant les nomenclatures
 - Classement en fonction du taux de rotation des pièces



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

Parcours professionnel (7/8)

Nov 2009 - Sept 2010

Chargé de projets supply chain



Mission : Développement du service CSP International

Famille d'achat : N/A

- Mise en place d'un outil d'amélioration continu
- Développement de la partie internationale du cahier des charges logistique standard
- Élaboration d'un tableau de bord pour mesurer la satisfaction client



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

Parcours professionnel (8/8)

Sept 2007 - Aout 2009

Commercial Export

Kartoo

Mission : Développement du service Export

Famille d'achat : N/A

- Prospection, négociation et vente
- Chargé de communication
- Responsable produit à l'étranger
- Représentant d'une solution d'entreprise lors de salon (ICT Lyon 2008 & Documation Paris 2009)
- Membre d'un projet européen "LABORANOVA" pour le développement d'outils collaboratifs
- Web Marketing : intégration des Google Ads & Yahoo! Search Marketing



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

Diplômes et Langues

FORMATIONS

Licence Pro Supply Chain Management (2010)

- IAE Clermont-Ferrand

BTS Commerce International (2009)

- ESC Clermont-Ferrand

LANGUES

Anglais : Bilingue

Espagnol : Scolaire

INFORMATIQUE

Outils : Word, Excel, PowerPoint, One Note, ERP Clipper, Sage, SAP

Systèmes : Windows, iOS