



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

# Dossier de compétences

## CYRIL

*Disponibilité : Immédiate*

**Acheteur Projet / Indirect**

**5 ans d'expérience**

**Master 2 Achats Internationaux (MAI)**



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

# Résumé

## DOMAINES DE COMPETENCES :

Environnement : Nucléaire, Armement, Banque, Industrie  
Famille d'achats : Capex, Moyen généraux, IT  
Achats de production : Pompes, vannes, chaudronnerie, instrumentations, mat.1ères  
Achats de service : Etudes, RH, maintenance, contrôle qualité, audits, énergies

## DERNIERES EXPERIENCES :

Période	Société	Fonction
Sept 2018 - Avril 2021	Westinghouse	Acheteur Projet DUS
Fev 2018 - Sept 2018	Adisséo	Category lead buyer
Nov 2017 - Fev 2018	Naval Group	Auditeur achat
Janv 2017 - Nov 2017	Neuflize OBC	Conseil stratégique achat
Sept 2015 - Dec 2016	Barclays Bank	Acheteur projet

## CONNAISSANCES TECHNIQUES :

Informatique : SAP, MS Office, Oracle, Rsam

Anglais : courant



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

# Parcours professionnel (1/12)

Sept 2018 - Avril 2021

Acheteur Projet DUS



**Mission : Approvisionnement des sites nucléaires**

**Famille d'achat : Construction Nucléaire**

Suite aux incidents survenus à Fukushima, EDF a décidé d'installer des groupes électrogènes d'Ultime Secours sur les centrales REP 1300 MW du parc nucléaire français.

Westinghouse Electric France est en charge de la construction, de la mise en place et de la mise en service de ces groupes électrogènes dans des bâtiments pouvant résister à tous types de catastrophes tel que des Tsunamis.

[https://www.linkedin.com/posts/cedric-lewandowski\\_56-dus-au-service-du-parc-nucl%C3%A9aire-%C3%A0-la-ugcPost-6767143501097398273-cqIP](https://www.linkedin.com/posts/cedric-lewandowski_56-dus-au-service-du-parc-nucl%C3%A9aire-%C3%A0-la-ugcPost-6767143501097398273-cqIP)

## **Actions :**

- Gestion des fournisseurs non couverts par les contrats cadres signés en amont du projet.

Pour chaque prestation : définition du besoin, rédaction du cahier des charges, appel d'offre, négociation et contractualisation

Exemple de prestations gérées :

→ Échafaudage, levage, outillage, transport, stockage, consommable, huile, essence, étude, peinture, rebouchage trémies, vérification installation électrique, base vie, appro chantier.



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

# Parcours professionnel (2/12)

Sept 2018 - Avril 2021

Acheteur Projet DUS



**Mission : Approvisionnement des sites nucléaires**

***Famille d'achat : Construction Nucléaire***

## Actions :

- Remplacement de fournisseur pour des prestations clefs :

Exemple : Prestation de Carottage, rebouchage trémies

→ Définition du besoin, rédaction d'un cahier des charges, recherche de fournisseurs, lancement d'appels d'offres, sélection du fournisseur, négociation contractuelle et tarifaire, gestion et suivi du risque fournisseur.

**RÉSULTAT : SAVINGS DE 600K€ PAR RAPPORT AU PRÉCÉDENT FOURNISSEUR SÉLECTIONNÉ.**

- Mise en place de contrat cadre pour des prestations clefs :

Exemple : Fournisseur de petit outillage

→ Rédaction du cahier des charges, Appel d'offre, négociation et mise en place d'un contrat cadre avec un fournisseur de petit outillage suite à la politique de réduction du panel fournisseur. Fournisseur utilisé comme plateforme de commande. Mise en place d'un pricing préférentiel et des RFA.



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

# Parcours professionnel (3/12)

Sept 2018 - Avril 2021

Acheteur Projet DUS



**Mission : Approvisionnement des sites nucléaires**

**Famille d'achat : Construction Nucléaire**

## Actions :

- Gestion relation fournisseur :

Prix, qualité, livraison, planning intervention, procédures d'intervention sur site, suivi des prestations, mise en place de KPI, gestion des litiges, facturation.

- Gestion de crise :

Exemple :

Suite à une erreur de marquage sur un bidon, du glycol a été introduit dans un groupe électrogène à la place de l'huile.

Analyse du besoin avec l'équipe technique, recherche d'une pompe de 130m<sup>3</sup>/heure afin de réaliser un flushing.



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

# Parcours professionnel (4/12)

Fev 2018 - Sept 2018

Catégorie Lead Buyer



## **Mission : Déménagement siège social**

*Famille d'achat : Moyen généraux, R&D, Mobilier, IT*

*Suite à l'absence du responsable des familles d'achats Moyen généraux, R&D, intervention sur son périmètre pour permettre la continuité du service intégration du projet Moveln en tant qu'acheteur référent, projet de déménagement du siège social d'Adisseo (300 collaborateurs).*

## Actions :

Pour chaque prestation -> Définition du besoin, rédaction du cahier des charges, appel d'offre, négociation et contractualisation

- Déménagement :
  - Contrat conception/exécution : Négociation et contractualisation pour la partie conception et exécution du chantier
  - Bureau de contrôle/ CSPS/SSI : AO bureau de contrôle/CSPS/SSI
  - Déménageur/Broker : AO prestation de déménagement des locaux vers le 5<sup>ème</sup> étage
  - Contrôle d'accès : AO contrôle d'accès, vidéosurveillance, anti-intrusion
  - Commande de mobilier : AO du mobilier des nouveaux locaux dans les budgets alloués au projet.
  - Avenant contrat touchés par le déménagement : réalisation d'un avenant type pour la continuité des contrats touchés par le projet.
  - Equipement salle de réunion : AO matériel dans les salles de réunions
  - Equipement salle serveur / Couverture réseau : AO salle serveur et vérifier la couverture réseau.



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

# Parcours professionnel (5/12)

Fev 2018 - Sept 2018

Catégorie Lead Buyer



**Mission : Déménagement siège social**

*Famille d'achat : Moyen généraux, R&D, Mobilier, IT*

- Assurer la continuité du service :
- TMA Sharepoint : AO pour externaliser la prestation de résolution des tickets Sharepoint
- Liaison back-up ligne téléphone/internet : Contractualisation pour la pose d'une liaison back-up téléphone/internet
- Achat d'étude expérimentale : Négociation et contractualisation pour l'achat de prestation d'étude animale
- Achat de matériel de laboratoire : Négociation et contractualisation pour l'achat de matériel spécifique labo de Méthionine.
- Contrat Air France : Négociation renouvellement contrat Air France.



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

# Parcours professionnel (6/12)

Nov 2017 - Fev 2018

**Audit Procédure Achat**



**Mission: Prestation de contrôle des procédures achats**

*Famille d'achat : Tout type*

Dans le cadre de l'instruction d'un dossier de subvention à la Commission Européenne, Naval Group a dû entreprendre un audit de ses process achats et fournir des justificatifs pour ses commandes passées entre 2014 et 2016.

Prestation :

Deux types de prestations demandées :

- Type 1 : Répondre aux demandes documentaire faite par la commission européenne sous-forme d'« opérations de contrôle ».
- Type 2 : Opération de dé-risquage : Identifier les actes d'achat pour lesquels des écarts de procédures pourraient générer un rejet de l'instance de contrôle (ex : non mise en concurrence, déduction des BFA ...)

Volumétrie : Environ 330 actes d'achats et chaque acte d'achat nécessite en moyenne trois « opérations de contrôle ».

RÉSULTATS :

MONTANT DES SUBVENTIONS DEMANDÉES : 6 MILLIONS D'EURO

MONTANT DES SUBVENTIONS ACCORDÉES APRÈS PRESTATION DE CONTRÔLE : 5,5 MILLIONS D'EUROS





3G2H

SOLUTIONS ACHAT

# Parcours professionnel (7/12)

Janv 2017 - Nov 2017

## Conseil Stratégique Achat



### **Mission: Audit et Recommandation**

Famille d'achat : Marketing, Communication, RH

Mission conseil stratégique:

- Cartographie des dépenses et audit de l'organisation d'achat
- Recommandation de réduction de coût et l'optimisation des dépenses par familles d'achat

### RÉSULTAT

**BUDGET : 50 MILLIONS D'EURO**

**SAVING RÉALISÉ : 2,5 MILLIONS D'EURO**

### Actions:

- Analyse des données quantitatives et qualitatives fournies
- Edition d'un tableau d'évolution des dépenses budgétaires par famille d'achat sur trois ans
- Réalisation d'interviews avec chaque gestionnaires de budget afin de déterminer les recommandations adaptés aux spécificités de l'entreprise et des ressources disponibles pour chaque familles
- Organisation de groupe de travail avec des acheteurs experts de chaque familles d'achats traitées
- Formalisation de recommandations de réductions de coûts et d'optimisation budgétaire, en précisant leur potentiel d'épargne, leur degré de difficulté, leurs délais et les moyens à mettre en œuvre
- Formalisation un plan d'action pour entreprendre chaque recommandations en tenant compte de leurs degrés de priorisation



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

# Parcours professionnel (8/12)

2015 - 2016

Acheteur Projet



BARCLAYS

Mission: Pilotage et développement des achats

Familles Achats : RH (intérim, recrutement, formation) Marketing, IT, Moyen généraux, énergétique

## Actions :

- Gestion de projets (marketing, RH, informatique, moyens généraux...) : expression du besoin, sourcing, appels d'offre, négociation tarifaire, négociation contractuelle et contractualisation
- Suivi et gestion du risque fournisseurs : segmentation, due diligence (vérification des sanctions, stabilité financière), support métier sur un outil de gestion du risque fournisseur, remédiation des risques identifiés après audits.
- Reporting via SAP des projets et économies, reporting auprès du groupe au UK, mise à jour de la base fournisseurs.

## Projet clé 1: Achat de service pour la recherche d'ayant droit dans le cadre de la loi Eckert

La loi Eckert impose aux établissements bancaires d'effectuer un comparatif entre leur liste de comptes inactifs (compte n'ayant pas subi de transfère depuis plus d'un an) et du RNIPP (liste des personnes décédés).

- Recherche et définition du besoin en participant à des réunions d'informations organisées par la FBF
- Signature des mandat de consultation du RNIPP auprès de la CNIL et de l'INSEE
- Mise en concurrence de la solution proposée par le fournisseur recommandé par la FBF par un appel d'offre auprès de 4 fournisseurs - short liste composée de 2 fournisseurs
- Sélection de la solution la plus avantageuse au niveau tarifaire et la plus adaptée aux besoins internes
- Négociation contractuelle et tarifaire avant contractualisation
- Gestion et suivi du risque fournisseur - intégration de clauses spécifiques dans le contrat en fonction du risque fournisseur, vérification des sanctions et de la stabilité financière du fournisseur, reporting auprès du groupe

## RÉSULTAT :

**BUDGET : 50 K€ - ECONOMIE RÉALISÉE = 15 K€ HT ( 30 % )**



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

# Parcours professionnel (9/12)

Suite



## Projet clé 2 : Achat énergétique suite à la fin des contrats aux tarifs réglementés

*Familles Achats : Achat énergétique*

*Suite à la fin des contrats en tarifs règlementés pour les sites ayant une puissance de plus de 36KV<sub>a</sub>, Barclays est contraint de changer ses contrats énergétiques (électricité + gaz) pour l'ensemble de ses points de ventes (110 compteurs en France)*

### Actions:

- Définition du besoin en fonction du périmètre et du volume de consommation à souscrire (globalisation du besoin afin d'avoir des réductions dû au volume souscrit)
- Lancement d'un appel d'offre auprès de 4 fournisseurs - short liste composée de 2 fournisseurs
- Analyse des offres reçus
- Sélection du fournisseur faite en fonction des avantages tarifaires et aux évolutions du court de l'électron
- Contractualisation

### RÉSULTAT :

**BUDGET : 700 k€ HT - ECONOMIE RÉALISÉE = 105 k€ HT ( 15 %)**



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

# Parcours professionnel (10/12)

Suite



## Projet clé 3 : Organisation d'évènement pour le Top 100 client Barclays

*Famille Achats : Marketing*

Barclays étant positionné sur le marché des comptes Premium, afin de maintenir son image de marque et de fidéliser sa clientèle haut de gamme Barclays organisait souvent des évènements de très grandes qualités pour satisfaire cette clientèle.

### Actions:

- Définition du besoin, rédaction d'un cahier des charges, recherche de restaurants ou de lieux prestigieux privatisables
- Sélection d'un lieu en collaboration avec l'équipe Marketing
- Négociation contractuelle et tarifaire avant contractualisation
- Gestion et suivi du risque fournisseur - intégration de clauses spécifiques dans le contrat en fonction du risque fournisseur, vérification des sanctions et de la stabilité financière du fournisseur et audit sur site

### RÉSULTATS :

BUDGET : 80 K€ HT - ECONOMIE RÉALISÉE = 12 K€ HT ( 15 %)



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

# Parcours professionnel (11/12)

Suite

Projet clé 4 : Achat Application mobile pour la formation (BB Quizz)

*Famille Achats : Marketing/RH*

Afin de valider les connaissances des commerciaux sur le terrain et d'effectuer leurs formations en réduisant les coût de transport, Barclays a souhaiter mettre en place une application de jeu sous forme de Quizz ludique afin d'effectuer cette double tache

Actions:

- Définition du besoin, rédaction d'un cahier des charges, recherche de fournisseurs
- Lancement d'un appel d'offre auprès de 2 fournisseurs - short liste composé de 2 fournisseurs
- Sélection du fournisseur en collaboration avec l'équipe IT et contractualisation en collaboration avec l'équipe juridique
- Négociation contractuelle et tarifaire avant contractualisation
- Gestion et suivi du risque fournisseur - intégration de clauses spécifiques dans le contrat en fonction du risque fournisseur, vérification des sanctions et de la stabilité financière du fournisseur et audit sur site

RÉSULTATS :

BUDGET : 20 k€ HT - ECONOMIE RÉALISÉE = 5 k€ HT ( 25 %)



BARCLAYS



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

# Parcours professionnel (12/12)



BARCLAYS

Suite

Projet clé 5 : Internalisation de la gestion du site Barclays.fr

*Famille Achats : IT*

Suite à l'annonce de rachat de la filiale Barclays France par un fond d'investissement, le service IT a exprimé son besoin d'internaliser la prestation de gestion du site internet Barclays.fr au vu des modifications futurs à apporter au site dû à ce rachat.

Actions:

- Définition du besoin, rédaction d'un cahier des charges, recherche de fournisseurs
- Lancement d'un appel d'offre auprès de 4 fournisseurs - short liste composé de 2 fournisseurs
- Sélection du fournisseur en collaboration avec l'équipe IT et contractualisation en collaboration avec l'équipe juridique
- Négociation contractuelle et tarifaire avant contractualisation
- Gestion et suivi du risque fournisseur - intégration de clauses spécifiques dans le contrat en fonction du risque fournisseur, vérification des sanctions et de la stabilité financière du fournisseur

**RÉSULTATS :**

**BUDGET : 90 k€ HT - ECONOMIE RÉALISÉE = 9 k€ HT ( 10 %)**



3G2H

SOLUTIONS ACHAT

# Diplômes et Langues

## FORMATIONS

### **Master 2 MAI (Master achats internationaux)**

- Kedge Business School, Paris.

### **BBA EDHEC spécialisation audit et direction financière**

- BBA Edhec, Nice.

## LANGUE

**Anglais :** Professionnel

**Italien :** Scolaire

## INFORMATIQUE

**Outils :** Word, Excel, PowerPoint, SAP, Oracle Purchising, Rsam

**Systèmes :** Windows, iOS